

MESURER LE RETOUR SUR INVESTISSEMENT DE L'ASSURANCE-CRÉDIT



> [Télécharger le Livre Blanc](#)

25%



Près de 25% des dépôts de bilan d'entreprises sont attribués à la défaillance d'un ou de plusieurs clients

40%



Les créances clients représentent jusqu'à 40% de l'actif

COÛT DE L'AUTO-ASSURANCE



Coût du renseignement en fonction du niveau d'information souhaité



Temps passé à recueillir, traiter et analyser les infos



Crainte des banques en raison de l'absence de filet de sécurité



Recours à une société externe pour le recouvrement



Mobilisation d'une partie de la trésorerie en raison des pertes réelles et des créances douteuses

COMPENSATION NÉCESSAIRE EN CAS D'IMPAYÉ

Pour compenser un impayé de **100 000€**

avec une marge de **20%**

il faudra réaliser **500 000€** de ventes additionnelles

Avec une marge de **2%**

il faudra réaliser jusqu'à **5 000 000€** de ventes additionnelles



LES AVANTAGES DE L'ASSURANCE-CRÉDIT

Évaluation et suivi de la qualité financière des clients

Externalisation du recouvrement

Transfert du risque de non-paiement

QUE PAIE LE CLIENT LORSQU'IL SOUSCRIT À UNE ASSURANCE-CRÉDIT?

LA PRIME D'ASSURANCE

LES FRAIS DE SURVEILLANCE

LES FRAIS D'ENQUÊTES

LES FRAIS DE RECOUVREMENT

BÉNÉFICES CLÉS DE L'ASSURANCE-CRÉDIT

ENTRE **10%** ET **15%**

UNE RÉDUCTION MOYENNE DU DSO

DE **3%** À **10%**

GAIN MOYEN EN COMPARAISON DE L'AUTO-ASSURANCE



Meilleure maîtrise de la trésorerie



Négociations plus facile auprès des partenaires bancaires



Assistance à la direction financière grâce à des rapports périodiques

> [En savoir plus sur le ROI de l'assurance-crédit](#)