



FINANCER VOTRE POSTE CLIENTS AVEC AU GROUP

OLIVIER LUSTIN DIRECTEUR GRANDS COMPTES AU GROUP

Depuis 1929, AU Group, cabinet de courtage et de conseil spécialisé dans le domaine du crédit clients, s'engage aux côtés des entreprises B2B et les accompagne dans l'optimisation du poste clients en sécurisant leurs créances et en finançant leur croissance. Société indépendante à capital 100% familial, AU Group regroupe aujourd'hui 260 collaborateurs-experts présents dans 48 pays et conseille ses clients dans tous les secteurs d'activité, en France et à l'international. Le point avec Olivier Lustin - Directeur Grands Comptes.

Quels sont les métiers et les expertises d'AU Group ?

Courtier spécialiste du poste clients, AU Group intervient dans le cadre de la sécurisation du paiement des créances commerciales. Grâce à des solutions d'assurance-crédit, les entreprises sont garanties et peuvent être indemnisées en cas de non-paiement de leurs clients à l'échéance. Mais nos conseils et notre expertise ne se limitent pas à ces solutions d'assurance-crédit, nous sommes aussi en mesure de proposer des leviers de financement des créances commerciales, afin que les entreprises optimisent leur cash. Notre activité en financement répond à une forte demande des sociétés que nous conseillons. C'est pourquoi nous avons créé AU Group Finance, une équipe d'une dizaine d'experts spécialisés sur le BFR, qui met en place des solutions sur mesure.

Dans le contexte actuel, quelles solutions de financement proposez-vous concrètement aux entreprises ?

Pour l'essentiel, l'affacturage répond aux besoins des entreprises en leur octroyant une avance des sommes dues

par leurs clients à l'issue d'un délai de règlement.

Force est de constater que la période du Covid, avec l'octroi massif des Prêts Garantis par l'État (PGE), a gonflé artificiellement les trésoreries de bon nombre d'entreprises et donc réduit leur recours au factoring. Dans la période d'après crise que nous vivons, nous constatons que le remboursement des PGE peut mettre certaines entreprises en difficulté, et au-delà de ce phénomène, nous voyons de plus en plus de sociétés confrontées à des problématiques de BFR.

Face à ces besoins accrus de financement court terme, l'affacturage est une réponse simple et efficace qui se cale sur l'activité de l'entreprise et suit sa croissance.

Mais rappelons aussi que l'affacturage rencontre un succès croissant auprès des entreprises de grandes tailles et qui se portent bien !

Avec des programmes centralisés, intégrant plusieurs filiales d'un même groupe en France, en Europe ou au-delà, avec des contrats d'affacturage syndiqués permettant de répartir le financement entre plusieurs factors, ou encore avec des contrats

déconsolidants permettant d'optimiser la présentation du bilan, les factors apportent des réponses taillées sur mesure pour toutes les entreprises, quelles que soient leur taille et leur situation économique.

Pourquoi recourir à AU Group est-il pertinent pour les entreprises ?

Mettre en place un contrat d'affacturage n'est pas toujours évident. La compréhension par le factor du métier de l'entreprise et de ses contraintes est notamment essentielle.

Se faire conseiller par les spécialistes d'AU Group Finance permet donc à nos clients de bien définir leur projet, d'avoir accès à l'ensemble des offres d'affacturage disponibles sur le marché, de négocier au mieux le pricing et enfin d'être accompagnés tout au long de la mise en œuvre du contrat. ♦

PROPOS RECUEILLIS PAR INÈS KHEBOUR



www.au-group.fr